



EXPLOREAL, Teil der Scout24 Gruppe, ist ein führendes Unternehmen im Bereich Immobiliendaten (Research, Markt, Kunden und Produktentwicklung). Durch qualitativ hochwertige Daten und Analysen bietet unsere Produktpalette unseren Kunden auf Knopfdruck fundierte Einblicke in den österreichischen Neubau-Wohnimmobilienmarkt.

Key Account Manager:in (Vollzeit)

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir eine erfahrene Vertriebspersönlichkeit mit starkem Immobilienbezug, die komplexe, datenbasierte Lösungen überzeugend am Markt platziert.

Was bringst Du schon mit?

- Aktive Neukundengewinnung und Betreuung von Bestandskund:innen aus der Immobilienbranche (u. a. Bauträger, Projektentwickler, Makler, Investoren)
- Identifikation von Cross- und Upselling-Potenzialen entlang der gesamten Produktpalette
- Entwicklung und Umsetzung von branchenspezifischen Vertriebsstrategien
- Professionelle Beratung auf Augenhöhe zu Markt-, Standort- und Neubau-daten
- Steuerung des gesamten Sales-Cycles – von der Bedarfserhebung bis zum Vertragsabschluss
- Strukturierte Dokumentation aller Aktivitäten im CRM-System (z. B. Salesforce)

Was uns sonst noch wichtig ist?

- Mehrjährige B2B-Vertriebserfahrung, idealerweise in oder rund um die Immobilienbranche
- Starkes Verständnis für immobilienwirtschaftliche Zusammenhänge, Marktmechaniken und Entscheidungsprozesse
- Erfahrung im Verkauf erklärungsbedürftiger Produkte oder datenbasierter Lösungen
- Ausgeprägte Abschluss- und Verhandlungsstärke
- Strukturierte, eigenständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe Kommunikationsfähigkeit und sicheres Auftreten auf Entscheider:innen-Ebene

Was bieten wir dir?

- Arbeiten in einem Scout24-Umfeld mit hoher Markenbekanntheit und professionellen Strukturen
- Jahreskarte der Wiener Linien (Jobticket)
- Hybrides Arbeiten mit Home-Office Möglichkeit
- Regelmäßige Aktivitäten wie Sommerfeier, Weihnachtsfeier, Business Run und vieles mehr
- Modernes, bestens ausgestattetes und Büro mit gemütlichem Gemeinschaftsbereich im Wiener Stadtzentrum mit bester Verkehrsanbindung
- Barrierefreier Zugang zum Büro

Für diese Position bieten wir ein Bruttogehalt von EUR 56.000, -/Jahr mit der Bereitschaft zur Überzahlung bei entsprechender Berufserfahrung. Durch einen durch deine Performance abhängigen variablen Gehaltsbestandteil sind nach oben keine Grenzen gesetzt.

Bewerbungen an Hannes Jirec: bewerbungen_at@scout24.com